

PRESSEMITTEILUNG



Düsseldorf, den 05.02.2021

imovo trotz der Corona-Krise und verzeichnet eine Umsatzsteigerung von 30 Prozent

Düsseldorf, den 05.02.2021– imovo, Partner der NAI apollo Group, blickt auf ein sehr erfolgreiches Jahr 2020 zurück. Insgesamt konnte der Gesamtumsatz um 30 % gesteigert werden. Vor allem die Geschäftsbereiche Investment und Wohn- und Privatimmobilien trugen zu diesem sehr guten Ergebnis bei. So konnte das erst seit 2019 aktive Investmentteam, im vergangenen Jahr Transaktionen in Höhe von ca. € 315 Mio. erfolgreich vermitteln – sowohl in Alleinaufträgen, als auch im Rahmen von „off-Market“-Deals. Hierzu zählten unter anderem eine Neubauwohntwicklung in Berlin und ein bundesweites Büroportfolio mit Liegenschaften beispielsweise in Köln, Wolfsburg, Stuttgart und dem Ruhrgebiet.

Seit 2017 bietet imovo seine Dienstleistungen auch im Wohn und Privatimmobilienbereich an. Seitdem sind das Team und die Marktanteile stetig gewachsen. Unter anderem konnte das Team in 2020, trotz erschwelter Marktbedingungen durch die Corona-Pandemie, sehr erfolgreich die Vermietung von 117 Neubauwohnungen in Düsseldorf exklusiv betreuen. Darüber hinaus zählen namhafte Wohnungsbestandhalter zu den Auftraggebern, so dass der Geschäftsbereich sich sehr positiv entwickelt und eine Umsatzsteigerung von 20 % erzielen konnte.

Erwartungsgemäß verzeichneten jedoch die Geschäftsbereiche gewerbliche Vermietung und Eigentümerservice+ signifikante Umsatzrückgänge, analog zu dem Flächenumsatzrückgang auf dem Düsseldorfer Büromarkt. Die coronabedingt nachfragearme Zeit wurde jedoch von dem Team genutzt, um Prozesse und Abläufe zu optimieren und den neuen Bedürfnissen von Unternehmen an die Büroflächensuche anzupassen. Darüber hinaus wurde das Team personell verstärkt und die Auftragslage für 2021 ist vielversprechend.

"imovo startete 2016 als reines Bürovermietungsteam. Durch die zusätzlichen Geschäftsbereiche Investment und Wohn- und Privatimmobilien haben wir uns zu einem Full Service Transaktionsberater entwickelt. Unsere Mitarbeiterzahl haben wir innerhalb der ersten fünf Jahre verdoppelt und den Gesamtumsatz mehr als verdreifacht. Diese positive Entwicklung habe ich zum Start von imovo so nicht vorhergesehen und ehrlich gesagt auch nicht geplant, jedoch sind wir als inhabergeführtes Unternehmen sehr flexibel und können sich bietende Marktchancen schnell ergreifen. Genau das haben wir gemacht. Mit großem Erfolg, wie das sehr gute Jahr 2020 eindrucksvoll zeigt. Ich bin sehr stolz auf das gesamte imovo Team, dass wir eine derartige Umsatzsteigerung trotz der Corona-Krise erzielen konnten. Wir haben auch nicht reflexartig, wie viele unserer Mitbewerber, Kurzarbeit angeordnet oder sogar Entlassungen vorgenommen, sondern sogar zusätzliches Personal eingestellt. Ich bin davon überzeugt, dass auch dieses verantwortungsvolle und vertrauensvolle Verhalten den Teammitgliedern gegenüber ein entscheidender Erfolgsfaktor für das Ergebnis 2020 war“, resümiert Knud Schaaf, geschäftsführender Gesellschafter von imovo.

Über imovo

Ein hohes Maß an Kundenorientierung - das ist auch das Erfolgsrezept des Immobilienberatungsunternehmens imovo. „Der Kunde, der sich für imovo entscheidet, bekommt ein starkes Team zur Seite gestellt, welches sich als Berater und Problemlöser auf Augenhöhe versteht“, verspricht Knud Schaaf, **geschäftsführender Gesellschafter** von imovo. „Wir betrachten Projekte immer ganzheitlich, gehen auf jeden Anspruch ein und kreativ über Standards hinaus.“ Offenheit und Ehrlichkeit in der Kommunikation, Verantwortungsbewusstsein, Zielorientierung und Präzision in der Ausführung - diese Werte reklamiert das Unternehmen. Schaaf: „Unsere Kunden können sich auf uns als Partner verlassen.“

Pressekontakt

Knud Schaaf

Geschäftsführender Gesellschafter

+49 211 90 99 66 22

knud.schaaf@imovo.de